



Medau-Management-Akademie

Schloss Hohenfels, 96450 Coburg
Tel.: (0 95 61) 83570
Fax: (0 95 61) 36659
E-Mail: info@medau-akademie.de

Erfolgreich und kompetent verhandeln - Schulung der Verhandlungskompetenz

Teilnehmer: Der Führungsnachwuchs in Unternehmen und Institutionen aller Art, so weit intern und extern die Übernahme von Ergebnisverantwortung am Verhandlungstisch gefordert ist

Inhalt: Für den Verhandlungserfolg gibt es zwar kein Patentrezept, aber eine Fülle von Vorgehens- und Verhaltensweisen, deren Anwendung die Chancen auf das bestmögliche Verhandlungsergebnis deutlich verbessern. Die Teilnehmer erarbeiten diese Vorgehens- und Verhaltensweisen unter Anleitung des Moderators nach der sokratischen Methode und üben sie im Trainingsteil in Rollenspielen ein.

Ziel: Gezielter und erfolgreicher Einsatz von Vorgehens- und Verhaltensweisen am Verhandlungstisch, sichere Einschätzung der Möglichkeiten und des Verhandlungspartners um das bestmögliche Ergebnis zu erzielen.

Dauer: 1 Tag

Ansprechpartner:

Herr Dr. Klaus Rothlauf
Frau Annette Schille

Telefon: (0 95 61) 8 35 70 – Mo. bis Do. von 11.00 Uhr bis 16.00 Uhr

E-Mail: info@medau-akademie.de

Details und weitere Seminare auf unsere Website: www.medau-akademie.de